

### *ACCOUNTMANAGER TRAILERS*

Zelfstandig, Resultaatgericht en Commercieel. Servicegericht en 'tailor made' producten verkopen. Haal jij je drive uit het bouwen en onderhouden van een netwerk en vind je het fijn veel op pad te zijn, dan zijn wij op zoek naar jou! Als Accountmanager Trailers bij Sterk Trailers vind je het een sport om adviserend te verkopen. Je kunt als geen ander luisteren naar de behoefte van de klant en houdt ervan maatwerk te leveren. Je bouwt je netwerk op door middel van acquisitie en je weet wat er speelt in de markt. Succes vier je graag samen met je collega's.

De sfeer in het team bij Sterk Trailers laat zich uitdrukken als no-nonsens, collegiaal en hardwerkend. Oog voor elkaar, ambitieus en focus op het product. Gezamenlijk een doel stellen en elkaar helpen daar waar gewenst. Twee wekelijks is er een team overleg waarin de resultaten worden besproken. Korte lijnen en veel vrijheid!

### *FUNCTIE-EISEN ACCOUNTMANAGER TRAILERS*

- MBO+/HBO werk- en denk niveau;
- Minimaal 5 jaar ervaring in een sales functie;
- Woonachtig in Centraal Nederland;
- Technische interesse;
- Initiatief, en resultaatgericht;
- Verbindende persoonlijkheid;
- Het meebrengen van een netwerk is een pré;
- Uitstekende taalvaardigheid in het Nederlands. Duits is een pré;

### *BEDRIJFSPROFIEL*

Sterk Trailers is een specialist in trailers en industrie aanhangers. Er is jarenlange ervaring op het gebied van logistiek. De afzet markt is breed, van grote bedrijven in de transportsector tot de bedrijven die een trailer gebruiken voor het transport voor eigen producten. De multinational of eigenaar van een timmerfabriek, behoren tot de klantenkring. Sterk Trailers staat bekend om haar gebruik van hoogwaardig staal, kwaliteit en mogelijkheden tot custom made oplossingen.

Uw contactpersoon voor deze vacature is Janneke Wester ([janneke@newroadz.nl](mailto:janneke@newroadz.nl)) telefoon:06-13455848